

Vous qui êtes :

Sans Travail, Etudiants, Ouvriers, Fonctionnaires, Jeunes et moins Jeunes des Villes et des Banlieues, Les sans Espoirs, Les Je ne sais pas, Les Diplômés coincés, Les Sans Idées, Les Bloqués, Les ceux qui n'y croient pas ou n'y croient plus, Les pas de Chance, Les Mal Réveillés, Les ceux qui veulent que ça Change ou Changer de boulot. Les j'ose pas.

**POUR VOUS RELANCER, NOUS ALLONS VOUS AIDER A SORTIR VOS RESSOURCES CACHEES. OUVREZ BIEN VOS YEUX.**

Car en lisant ce qui suit, nous vous donnons la **possibilité de vous faire une situation et des idées de création** pour vraiment réussir.

Nous avons choisi 20 professions ou nous savons qu'il y a du travail. Vous avez le choix et à décider soit pour : **Prendre un emploi ou d'être à votre compte, d'avoir votre affaire à vous**, avec très peu d'argent 300 Euros.

Même, si votre mécanique est cassée, nous savons que toute personne possède en elle des ressources cachées, prêtes à être exploitées dès le moment ou une éclaircie dans leur situation va leur permettre d'utiliser leur important potentiel.

Notre propos est de vous donner les systèmes, les idées et des armes pour faire quelque chose de nouveau à laquelle vous ne pensez pas et que cela vous permette de la monnaie à long terme, où plus de monnaie si vous travaillez déjà.

Avant toute chose, il faut savoir qu'on a plus de chance de réussir **si vous croyez en vous**, et si **vous êtes décidés à rencontrer sans peur des personnes décisives**.

Nous vous aiderons dans un paragraphe qui suit à vous faire franchir ce pas important.

Nous établissons les terrains où **vous pouvez passer à l'attaque tout de suite**, ce qui signifie que **nous savons qu'il y a du travail qui vous attend tout de suite, nous vous donnons les clés**, voici les différents postes pour tous, sur lesquels nous allons opérer en détail pour chacun.

Devenir Patron, ça vous intéresse ? Vous trouverez les **Clés pour faire être à votre compte dans tous les différents Métiers qui suivent**.

20 immédiates possibilités  
pour avoir du travail  
ou pour créer votre affaire

- Les marchés (potentiel considérable)
- La vente à domicile autorisée
- La diffusion de prospectus
- Les journaux
- La Figuration cinéma (plus de 200 films réalisés par an, à nécessiter en 2002 de 12000 personnes)
- Le Nettoyage bureau, salles etc...
- La restauration
- Les cantines
- L'animation
  
- La construction
- Le Commerce
- La Publicité
- Les sondages d'opinion
- La vente par téléphone
- Rungis
- Immobilier
- Traiteur
- La Franchise
- La Musique
- La Télévision

**Très important**

FAITES VOS CARTES DE VISITE (le moins cher possible) AFIN DE LAISSER VOTRE EMPREINTE. Vous allez en avoir besoin.

**Pour n'importe quels autres métiers. Nous vous conseillons de prendre quelques idées dans ce qui suit, car les principes commerciaux sont les mêmes dans tous les métiers,** vous lirez dans ce qui suit des opportunités qui sont offertes à ceux qui veulent créer, qui sont courageux,  
et qui veulent bousculer leur vie.

## Les Marchés

En priorité, pour travailler sur tous **les marchés** de France, vous avez besoin d'une inscription au registre de commerce en qualité de ventes sur les marchés à votre nom propre ou celui de votre sœur ou frère ou ami, cousin, tante, etc... **Pour cela, il faut vous rendre au tribunal de commerce** de votre ville, et expliquer que vous voulez faire les marchés. Ce n'est pas du tout compliqué et ne coûte pas très cher, au maximum vous démarrez avec 300 Euros.

Vous pourrez travailler sur tous les marchés avec le document que vous remet le tribunal de commerce.

Il est possible aussi de travailler avec le document d'une autre personne si cette personne vous fait **un pouvoir pour le représenter sur le marché**.

**Faire les marchés est à la portée de tous, il suffit de se promener dans un marché pour voir et comprendre la facilité, une fois qu'on a choisie ce que l'on veut vendre.**

Il est possible de démarrer avec un capital de 300 Euros qui pourra vous rapporter 30 % de plus et même 50 % et plus.

Sachez aussi que vous ne serez jamais ridicule quoique vous vendiez, au contraire il y a une sympathie professionnelle entre tous les marchands. D'ailleurs parmi ces marchands il y a des personnes comme vous qui ont franchi le pas et qui ne le regrette pas.

**Car, ce travail a un avantage énorme qui s'appelle, la liberté, liberté d'entreprendre, de faire ce qu'on veut, des horaires, d'endroits, de gain...**

L'intérêt des marchés est aussi de vous permettre d'avoir une autre activité et de faire les marchés quand vous avez le temps.

Que vendre, il y a une multitude d'articles possible, vous avez un choix qui vous attend à la suite pour que vous vous décidez à plonger.

Pour vendre, il faut prendre une table démontable ou deux traverses de bois et une planche dessus, et déposer votre marchandise dessus, en principe, les produits parlent d'eux même, mais il faut aider la vente. Une voiture ou une mobylette ou vélo vous aide à moins vous fatiguer pour porter la table et votre marchandise, certaines personnes qui n'ont pas de permis font les marchés à leurs rythmes et s'en sortent bien.

Exemple de ce qu'il y a à dire quand on fait les marchés :

Vous « approcher mesdames, voyez mes livres rares, je les vends avec 30 % de réduction, profitez en, livre sur l'Afrique, sur le Brésil, sur Bissao, le dernier livre sur l'Afghanistan, regardez la beauté de cette photo d'enfant »

S'il s'agit de vendre des légumes, c'est pareil, votre marchandise parle pour vous, mais vous pouvez toujours encourager la vente.

Vous « tomates à 1 Euro, c'est vrai, mesdames, regardez mes oranges 1,50 Euro, il n'y en aura pas pour tout le monde, tenez goûter madame, merci »

Il ne faut pas se compliquer la tête avec des phrases difficiles, par des mots simples et faciles, les acheteurs comprennent et achètent.

## Textile

Du textile, si on n'a aucun goût pour les fringues, il faut aller voir ce qui se fait dans les magasins.

Pour trouver de la marchandise, c'est très simple, appeler les fabricants de vêtements ou visiter les, ils se trouvent partout en France sur les annuaires, à Paris, ils sont au Sentier.

**Les fabricants textiles ont tous des fins de séries, suite à des méventes, fins de saisons, retour de clients...**

Ces fabricants acceptent de vendre si vous le leur demandez et s'ils ne l'ont pas déjà vendu, vous pouvez acheter à des prix de super gros des textiles femmes, enfants, hommes.

Vous investirez ce que vous pouvez, à partir de 200, 300 Euros, vous n'êtes pas ridicule.

Avec le textile, il est possible de **doubler** ou **tripler** son investissement, car il y a des lots que vous pouvez toucher à de très bons prix. **C'est mieux que la bourse, car ce que vous investissez en marchandise, vous ne perdez rien, sur un marché vous pouvez tripler et plus**

Vous pouvez aussi acheter **les fins de séries des grandes surfaces**, qui à chaque saison vendent des quantités de stock de vêtements de tous types.

Nous parlons de **Carrefour, Auchan et les autres, les Monoprix aussi**. N'hésitez pas pour leur téléphoner, vous verrez les dates de vente des stocks qui sont à de super prix.

Nous vous expliquons tout ceci parce que nous **avons vérifié tout ce que nous écrivons.**

Très facile, rapport intéressant, pas de **qualification spéciale**

Là, aussi, tout le monde peut trouver des heures pour faire ce travail ou le faire à plein temps.

Nous connaissons une femme qui était fonctionnaire au SMIG et travaillait dans les bureaux durant 12 ans et qui maintenant, vend des fruits légumes sur les marchés et qui est très heureuse, elle gagne net 3 fois le SMIG, et bosse 3, 4 matins par semaine, et part en vacances quand elle veut. Pour faire cela, **un petit budget de 400 Euros** peut vous permettre de démarrer.

Vous irez acheter vos fruits et légumes aux Halles, c'est à dire aux marchés de gros qui se trouvent à la périphérie de toutes les villes ou vous pouvez acheter directement aux paysans ou aux fermiers.

**Ces halles existent dans chaque ville et près de chez vous ou à Rungis** à 12 kilomètres de Paris, en vous présentant dans un des stands des grossistes, vous êtes un acheteur en gros.

Demander et négocier ses prix avec les grossistes, ils acceptent tous, de vous vendre les produits qu'ils exposent à la vente.

Bien sur, le prix d'achat peut varier entre une caisse de 10 KG, 30 KG ou 100 KG.

De toutes façons, il faut essayer, tout le monde est capable de faire cela, c'est très facile.

Une fois que vous êtes décidés, il existe dans toutes les mairies les informations qui vous donnent les jours de marché et les endroits où vous pouvez vendre.

Dans certaines villes, il y a plusieurs marchés qui ont lieu tous les jours, mais pas au même endroit, d'où des possibilités d'en faire un tous les jours.

Le fait que les marchés aient lieu le matin, permet à quelqu'un qui a un travail qui commence l'après midi de pouvoir obtenir un gain supplémentaire important. Et si la personne est libre que l'après midi elle peut vendre autre chose, les livres, du textile...dans les rues commerçantes.

Pour faire les marchés, vous comprendrez **que beaucoup d'autres produits peuvent être vendus sur les marchés, tous les produits alimentaires, saucissons de régions, jambons etc...ainsi que tous les équipements de cuisine ou de maison.**

Le système de vente et d'achats des produits chez les fabricants est similaire avec ce qui est expliqué plus haut.



## Livres

En France, les personnes achètent beaucoup de livres, à la FNAC, chez les libraires, dans les grandes surfaces et autres magasins.

Mais, un nouveau mode d'achat de livres important se trouve sur les marchés, il est fréquent de trouver un stand de livres dans les marchés ou dans les rues commerçantes. Les chiffres de vente des livres réalisés sur les marchés ont explosé entre 2.000 et 2002.

Les livres s'achètent **près des éditeurs qui chaque année vident leurs stocks de livres, de guides ou livres de collection**. Les éditeurs ont un service de vente spécial, **il faut les appeler**.

Les prix ici varient énormément en fonction de la quantité achetée, vous pouvez démarrer avec une somme de 350 Euros pour avoir un petit stock qui ne risque pas de dévaluer.

Les prix des livres deviennent très intéressants et vous avez le choix quand vous les achetez.

Les marges de profit sont de 2,5, vous achetez le livre en gros à 2 Euros (13 F) et même moins, vous le vendez 5 Euros (32,80 F).

Les grands livres d'histoire ou des pays vendus dans les marchés 68,60 Euros (450 F), vous les achèterez 15,24 Euros (100 F).

Un petit stand permettra d'installer vos livres, vous agrandirez votre stand de livres en fonction du développement des profits que vous réalisez.